



EIN TEAM. INNOVATION SCHAFFEN. FÜR UNSERE KUNDEN.

Als weltweit agierendes mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in München ist PULS seit über 40 Jahren der globale Marktführer für DIN-Schienen-Stromversorgungen. Wir setzen kontinuierlich neue Maßstäbe in der industriellen Stromversorgung und bieten als Innovationstreiber für dezentrale Field Power Supplies und kabellose Ladesysteme herausragende Lösungen auch außerhalb des Schaltschranks. Unsere führende Position auf dem globalen Markt verdanken wir unserem unermüdlichen Streben nach Exzellenz und Nachhaltigkeit. Unsere Unternehmenskultur und ein modernes Arbeitsumfeld fördern Kreativität und Zusammenarbeit. Modernste Technologien und Methoden sowie kontinuierliche Weiterbildung sorgen dafür, dass wir stets am Puls der Zeit bleiben. Bei PULS haben Sie die Möglichkeit, Ihre Ideen einzubringen und die Zukunft der Stromversorgung mitzugestalten. Überzeugen Sie sich selbst und werden Sie Teil unseres Teams!

Wir bauen unser DACH Sales Team aus und deshalb suchen wir Sie als **REGIONALVERTRIEBSLEITER ÖSTERREICH***

Vollzeit 38,5 Std./Woche

IHRE AUFGABEN

- **Neue Kunden und alte Bekannte:** Ihr Vertriebsgebiet Österreich bietet großen Spielraum für Ihre Ideen – von der kreativen Neukundenansprache bis zur intensiven Betreuung unserer Bestandskunden.
- **Auf Entdeckungstour:** Sie identifizieren neue Absatzmärkte und entwickeln clevere Strategien, um diese für PULS zu erschließen. Unsere Produkte sind vielseitig einsetzbar – und Sie zeigen dies potenziellen „Noch nicht PULS Kunden“ mit echter Leidenschaft.
- **Teamwork, das inspiriert:** Regelmäßige Meetings, enger Austausch im Vertriebsteam und Ihr Input für neue Produktideen sorgen dafür, dass wir weltweit „am Puls der Zeit“ bleiben.
- **Komplexe Themen? Wir sind an Ihrer Seite:** Unser Technical Support steht Ihnen bei technischen Fragen zur Verfügung, während das Inside Sales Team Sie bei administrativen Aufgaben unterstützt.
- **Strategie trifft Abschlussstärke:** Sie verbinden langfristige Marktentwicklung mit erfolgreicher Verhandlungsführung – und verwandeln Ideen in überzeugende Ergebnisse.
- **Marktversther:** Sie beobachten Trends, Wettbewerber und neue Anwendungen und nutzen dieses Wissen, um unsere Position weiter auszubauen.

Ihr Aufgabengebiet liegt schwerpunktmäßig im Großraum Oberösterreich – am liebsten mit Homebase in Linz. Wir sind jedoch flexibel und freuen uns genauso über Kandidatinnen und Kandidaten, die in einem anderen gut erreichbaren Bundesland zuhause sind. Bei uns arbeiten Sie modern, flexibel und überwiegend dort, wo Sie sich am wohlsten fühlen – nämlich im Homeoffice. Wenn Sie lieber tageweise im Office arbeiten oder den Austausch vor Ort genießen möchten, steht Ihnen unser Standort in Wien jederzeit offen.

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position beträgt 70.000 € brutto inkl. Bonus p.a.; abhängig von Erfahrung und Qualifikation ist eine Überzahlung möglich.

UNSERE WÜNSCHE

- **Technisches Know how & Vertriebsgen:** Für Sie echte Stärken, mit denen Sie Kunden nachhaltig überzeugen.
- **Elektrotechnik ist Ihr Spielfeld:** Im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte fühlen Sie sich zuhause. Branchen wie Automatisierung, Messtechnik oder Schaltschrankbau sind für Sie kein Neuland.
- **Sprachen als Türöffner:** Sehr gute Deutschkenntnisse und solide Englischkenntnisse (mind. B1) bringen Sie selbstverständlich mit.
- **Persönlichkeit, die trägt:** Eigenmotivation, analytisches Denken, gutes Gespür für Menschen und strukturierte Arbeitsweise zeichnen Sie aus.
- **Verbunden, nicht allein:** Mit iPhone, iPad und einem Firmenwagen bleiben Sie mit Kunden und Kolleg*innen permanent im Austausch – auch im Home Office.

- Am Wienerberg nur wenige Gehminuten vom Bahnhof Meidling
- Mit Parkmöglichkeiten

- Zuschuss zu Fahrtkosten und / oder Kinderbetreuung
- Flexibles Arbeitszeitmodell

- Essenszuschuss
- Kaffee / Tee / Soda kostenlos
- iPhone auch zur privaten Nutzung

NEUGIERIG GEWORDEN?

Über Ihre Bewerbung und Kontakt zu uns freut sich Lejla Islamovic.
Nutzen Sie hierfür gerne unsere Email-Adresse: career-at@pulsvario.com
Oder auch gerne unter der Telefonnummer +43 664 88207220.

Weitere Informationen über die PULS Vario: <https://www.pulsvario.com>

* Alle sind bei PULS willkommen. Dieses Stellenangebot bezieht sich daher auf Alle, die gerne Teil unseres Unternehmens werden möchten. Unabhängig von kultureller & ethnischer Herkunft, Geschlecht, Religion, Weltanschauung, körperlicher Einschränkung oder Alter.